

“大又鸟”线上二手手机平台

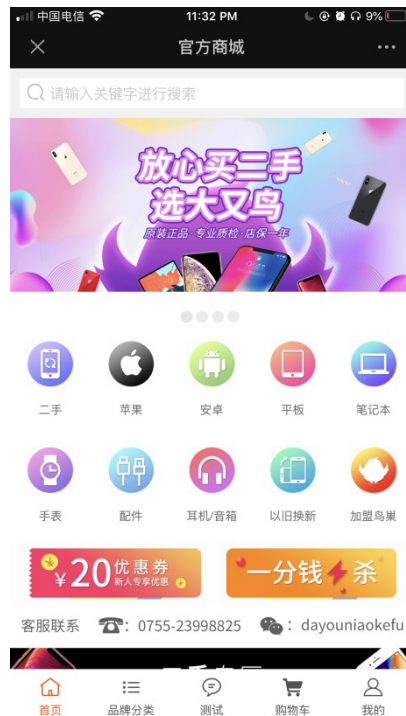


只要您需要
我们，一直都在
让您在换手机这件事上
不再彷徨

项目概述

“大又鸟”线上二手数码手机平台是通过微信小程序，组织线下供应资源，通过互联网信息技术销售苹果二手手机及其金融衍生产品。

本项目通过，成本结构优化+轻资产的运营模式，在保证低运营成本的前提下，为消费者提供比肩一线平台的 365 天售后服务和质量可靠的苹果二手手机。



项目经历

1、项目早期

项目早期没有资金，服务不完善，售后事故频出，价格没有优势，整体物流速度过慢。这些问题带来的是用户和旁人无尽的质疑。

虽然直到现在，质疑的声音一直也未停止，很多市场上的平台如雨后春笋一般涌现，也不乏巨无霸级别的平台。

“有人做的比你们更好” “有人价格比你们更低” “有人质量比你们更好的” “你们凭什么。”

“算了吧你们...”

一声声的讥讽和怀疑中，我们曾怀疑，曾想过放弃，也曾在十八岁的年纪负上当时难以相信的负债，而后一夜白头。

尽管在一个个痛彻心扉的夜里，我们辗转反侧，夜不能寐，可我们仍然决定向前。

与此同时，在绝望中走出来的我们，最想感谢的，是那些曾在项目早期支持并信任我们的陌生人。还有那些在风雨飘摇中，选择信任并与我们站在一起的供应商和渠道代理。

到最后发现，关注客户的需求与痛点，为客户带来更多的价值，优化产品与服务本身，寻求更多的差异化，远比关注外界嘈杂的声音重要，这才是我们的根本所在。

面对那些质疑的人，我们不能回答更多，希望我们的成绩可以为我们解释。

2、项目发展阶段

在这个时候，我们明白借力远比单打独斗重要，我们通过各方渠道，希望与有实力的科技公司、金融机构达成合作，向有经验的前辈请教成交的方法，如何运营客户，进一步扩大订单量获得洽谈的筹码。

终于，皇天不负有心人，项目开始盈利，并开始参加各类的比赛，得到各方的认可。



01

项目最早参赛项目是第五届“互联网+”创新创业大赛，我们作为基础 5+3 创新创业项目参赛并在获得了校内决赛-高职主赛道的一等奖成绩。



02

其中，项目组成员在组织与推进项目规范化管理及操作的前期市场调研与分析工作当中，参照项目组的真实操作、成交经验，我们通过第一手的原始调研数据出台了市场调研报告《大学生校园贷调查报告》

在加入“2+1”双创跨专业专班元年，“大又鸟”线上二手手机平台参加了第六届“挑战杯”创新创业大赛和创青杯大赛，我方项目在两项比赛当中分别获得了省赛铜奖与校内决赛二等奖的成绩。



项目现状

在“2+1”双创专班中，我们以空杯状态，积极学习创业知识，并且在创业导师的指导下，结合相关理论知识与项目打磨画纸工具进一步打磨项目，从产品功能与营销等方面进一步查漏补缺，从社会效益上不断挖掘项目亮点。在这个过程中，让我对创业项目有了新的想法，对团队的协作有了新的感悟。