经过一年多的拉锯战,王老吉"商标战"落幕,广药最终战胜加多宝,收回了 王老吉的商标使用权。在"商标战"激战正酣时,两家公司也在另外一块战场上 展开了争夺,这个战场就是凉茶销售市场。

一直专营绿盒王老吉的广药推出了红罐王老吉,加多宝原来的红罐王老吉则改名为加多宝。双方均持"红罐"展开肉搏。

对于企业来讲,商标只是用来占领市场的手段,市场占有率才是衡量企业 成功与否的重要标准。在愈演愈烈的凉茶销售市场争夺战上,广药王老吉和加多 宝分别做了哪些"战备"?双方各有哪些优劣?谁会在凉茶销售市场占优?